

Entuziasmul, apropierea și atitudinea pragmatică sunt elementele care stau la baza culturii noastre IKEA. Suntem optimiști și căutăm în permanență modalități noi și mai bune de a ne îndeplini sarcinile. Credem că tu, la fel ca noi, vei progresa atunci când vei întâlni oameni deosebiți, care au un scop comun la IKEA. Oameni modești, care se susțin unii pe alții și care și-au asumat pe deplin angajamentul de a duce mai departe moștenirea și viziunea IKEA și de a crea o viață mai bună pentru cei mai mulți oameni, punând clienții în centrul tuturor activităților lor.

Alătură-te echipei noastre de **Vanzari** în calitate de **Asistent vanzari**
în magazinul **IKEA Baneasa**

De ce a lucra la IKEA înseamnă mult mai mult decât un loc de muncă?

Suntem o companie căreia îi pasă de viața angajaților săi. Pentru noi este important să te simți respectat, recunoscut și inclus. Indiferent de postul pe care îl ocupi la IKEA, te vei bucura de numeroase beneficii. Iată doar câteva dintre acestea:

- Îți vom oferi un salariu corect și atractiv și îți vom acorda compensații suplimentare dacă lucrezi în schimbul de noapte sau în weekend, te vom susține financiar cu o indemnizație pentru transport și masă și vei avea întotdeauna la dispoziție mâncare gătită (cu carne sau vegetariană) în restaurantul angajaților, precum și băuturi și gustări gratuite (cafea, sucuri, fructe).
- Știm că timpul tău liber este important, așa că, în fiecare an, vei primi un voucher de vacanță.
- Ai o cameră suplimentară pe care ai vrea s-o renovezi? În calitate de angajat IKEA, beneficiezi de discounturi la toate produsele noastre.
- Credem că fiecare dintre noi contribuie la îndeplinirea (și depășirea) obiectivelor noastre. Aceasta este ideea care stă la baza programului nostru unic de bonusuri pe bază de performanță: One IKEA Bonus. Acesta ne recompensează pentru că dezvoltăm afacerea noastră – împreună!
- Sănătatea și starea ta de bine sunt priorități maxime pentru noi, așa că îți oferim un abonament medical privat și asigurare de viață. Suntem conștienți că toată lumea are ocazional nevoie de ajutor cu provocările vieții și cerințele zilnice. Îți oferim asistență non-stop din partea unor experți externi dacă ai nevoie de ajutor legat de probleme profesionale, personale și emoționale sau dacă ai nevoie de consiliere juridică ori financiară.
- Există multe oportunități de creștere, așa că îți vom oferi o gamă largă de cursuri de training online prin intermediul platformei noastre de învățare; iar dacă dorești să-ți schimbi cariera sau postul, nu va fi nevoie să părăsești compania: avem multe oportunități și exemple de angajați care și-au schimbat postul, locația sau chiar țara.

Ce vom aprecia la tine:

- Experiență în vânzări minimum 1,5 ani.
- Minimum studii medii.
- Foarte bune abilități de comunicare și interacțiune cu clienții.
- Înclinații tehnice și abilitatea de orientare în spațiu.
- Simțul răspunderii/ asumare responsabilității.
- Orientare către identificarea nevoilor clienților.
- Interesat și pasionat de decorarea locuințelor și viața de zi cu zi de acasă a oamenilor.
- Pasiune pentru produsele pe care le vinzi și capacitatea de a învăța în mod activ despre caracteristicile și avantajele acestora.
- Flexibil față de stilurile de lucru și deschis la schimbări.
- Capacitatea de a prioritiza și organiza munca, pentru a utiliza în mod eficient timpul de care dispui.
- Entuziasm și dorința de dezvoltare.

- Cunoștințe de limbă engleză - nivel mediu și abilități de operare PC - nivel mediu/avansat.
- Disponibilitatea de a lucra în ture de lucru și în weekend-uri.

Responsabilitățile tale zilnice:

- Consilierea clienților într-un mod cât mai profesionist cu privire la cele mai bune soluții pentru nevoile lor, cu scopul de a le oferi o experiență cât mai plăcută la cumpărături.
- Crearea corectă a comenzilor de vânzare aferente gamelor modulare, și adăugarea serviciilor potrivite conform cu cerințele clienților.
- Maximizarea vânzărilor și a profitabilității, având grijă ca departamentul de care răspunzi să fie organizat, complet aprovizionat, iar produsele să fie semnalizate cu etichetele corecte.
- Pregătirea departamentului tău pentru aprovizionarea stocului de marfă, utilizând sistemele PC de lucru specifice.
- Respectarea procedurilor și politicilor comerciale.

Cum poți candida la un post? Îți poți depune candidatura la post accesând acest link: https://ikea.avature.net/en_BW/External . Dacă nu ai CV-ul pregătit, nu este o problemă. Când te înregistrezi pe portalul nostru și îți creezi un cont, lasă-ți datele de contact și descrie-ți experiența profesională; te vom contacta noi și îți vom explica următorii pași.

Dacă ai întrebări suplimentare, contactează-ne prin e-mail: stefania.tonciu@ingka.ikea.com